

MICHELE EVANGELISTI



Ingegnere Meccanico con oltre 17 anni di esperienza nella gestione di progetti nel segmento dell'industria petrolifera e del gas, con il raggiungimento di risultati eccellenti e sempre all'interno degli obiettivi prefissati.

APPROVVIGIONAMENTI:

- Introduzione di nuovi prodotti e sviluppo di nuove catene di fornitura, per il settore dell'industria metalmeccanica, in regioni a basso costo come Cina e India;
- Nuova impostazione delle catene di fornitura per le filiali del Gruppo di produttori cinesi e indiani.

PROGETTAZIONE E PRODUZIONE:

- Monitoraggio delle prestazioni del treno di compressione in impianto di cogenerazione,
- Progettazione e produzione recipienti a pressione;
- Dimensionamento di attuatori per il controllo del flusso nell'attuazione delle valvole e motorizzate;

CONTROLLO CENTRI DI COSTO:

- Implementa le competenze tecniche per stimolare la qualità del servizio, avanzando al contempo ambiziosi obiettivi di pianificazione e fatturato.
- Mantenere il controllo del costo dei materiali per ridurre al minimo l'impatto sul costo diretto dei materiali.
- Creare e guidare gruppi interdisciplinari, tra cui specialisti di Manufacturing, acquisti e qualità e ingegneria.
- Guidare il personale aziendale incoraggiando il raggiungimento di risultati aziendali in tempo e sotto budget.
- Definire e mantenere CAPEX per ottenere il più alto ritorno sulle vendite disponibile nel campo di mercato.

PROGRAMMAZIONE E PIANIFICAZIONE::

- Pianificazione e leadership del progetto tecnico;
- Pianificazione e definizione delle priorità;
- Gestione della documentazione;
- Analisi/ottimizzazione delle prestazioni;
- Team Building; Gestione multisito – 6 sedi in tutto il mondo;
- Analisi delle esigenze del cliente, Innovazione.

ISTRUZIONE & SVILUPPO

Laurea Magistrale in Ingegneria Meccanica voto 98/110

(Specializzazione Energia)

Università di Pisa, Pisa, Italia

Laureato in Ingegneria—ITIS A.MEUCCI

Impianti di cogenerazione e teleriscaldamento: certificazione PED e revisione delle condizioni operative

Istituto Superiore per la Prevenzione e la Sicurezza del Lavoro (ISPESL)

ACQUISTO & APPROVVIGIONAMENTO

Acquirente professionale livello.1 registrato secondo la legge italiana n.4/2013

Corsi completati:

- Negoziazione: come negoziare, tecniche e psicologie
- Come ottenere risparmio senza costi di negoziazione
- Project Management – capacità di gestione
- Miglioramento delle prestazioni – Costo totale di proprietà

UTILIZZO SOFTWARE

Microsoft Office

AutoCAD, Matlab, Compress, Ansys, Pro-Engineer, SolidWorks, Fluent

Progetto MS, Primavera P6

SMAW, SAW, GTAW, ESW, FCAW

Macchina CNC ossiacetilene e plasma

Sistemi CAD/CAM

Scambiatore di calore a piastre tubiere e piastre non distruttive e test idroelettrici dello scambiatore di calore

Trattamento termico post-saldatura

Liquido penetrante (PT), Ultrasuoni (UT), Tecnica di diffrazione di volo (TOFD)

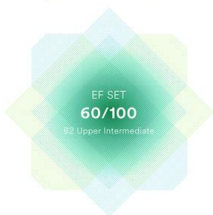
CB-SCAN, Particella Magnetica (MT), Radiografica (RT)

Sistema MRP

LINGUE

Italiano, Inglese – Upper Intermediate B2

Here are the results for the EF SET 50 Minute Test that you took on 04 December 2020



UNDERSTANDING THE RESULTS

EF SET	1-30	31-40	41-50	51-60	61-70	71-100
CEFR	A1 Beginner	A2 Elementary	B1 Intermediate	B2 Upper Intermediate	C1 Advanced	C2 Proficient



Listening Section

57/100
B2 Upper Intermediate



Reading Section

63/100
C1 Advanced

ROTOK 2021

Responsabile Tecnico-Commerciale

Come parte del team di Servizio Clienti responsabile di tutte le attività contrattuali dalla data di ricezione di un ordine fino alla spedizione, mantenendo un uso rigoroso dei sistemi e delle procedure di Rotork. La posizione richiede conoscenza ed esperienza nell'automazione delle valvole, acume tecnico e attenzione ai dettagli insieme a un forte impegno per un servizio clienti di alta qualità.

- Fungere da interfaccia tra i clienti e il nostro reparto produttivo.
- Utilizzare le conoscenze tecniche e l'esperienza per esaminare e valutare accuratamente gli ordini di acquisto dei clienti quando ricevuti.
- Garantire l'idoneità dei prodotti proposti in base alle esigenze del cliente.
- Identificare le discrepanze e le variazioni tra le Proposte e gli Ordini di acquisto.
- Collaborare direttamente con i responsabili delle vendite e i clienti per verificare i requisiti / modifiche del prodotto.
- Assicurarsi che i requisiti di documentazione siano soddisfatti e che i pacchetti inviati siano completi e accurati.
- Inserisci accuratamente gli ordini di acquisto dei clienti in AX, definendo chiaramente i requisiti degli ordini e comunicando le esigenze di consegna alla produzione.
- Utilizza le capacità di gestione dei progetti per collaborare con vari reparti, tra cui acquisti, pianificazione della produzione, ingegneria, contabilità e spedizione per garantire il rispetto puntuale dei requisiti dei clienti.
- Assicurati che tutta la pianificazione per la produzione e la consegna sia mantenuta accuratamente in AX.
- Rispondere alle domande dei clienti in merito alle specifiche dei prodotti e alle consegne.
- Collabora con le sedi di fabbrica globali per accelerare gli ordini quando necessario.
- Coordinare ispezioni, riunioni e revisioni con clienti, reparto di produzione e agenzie di terze parti come richiesto.
- Mantenere registri elettronici accurati di tutte le informazioni contrattuali.
- Collaborare con il proprio manager per identificare e implementare le migliori pratiche in tutta l'azienda.
- Assistere il team di vendita interno per preparare preventivi quando richiesto.

Competenze chiave:

- **Conoscenza del lavoro** - Dimostra le conoscenze e le abilità necessarie per eseguire in modo efficace; comprende le aspettative del lavoro e rimane aggiornato con nuove tecnologie, metodi e processi nell'area di responsabilità.
- **Innovazione** – Dimostra la capacità di generare idee, soluzioni e opportunità innovative. Affronta i problemi con curiosità e apertura mentale. Ha la capacità di trovare nuovi modi di guardare ai processi dei problemi e / o soluzioni. Dimostra la volontà di sperimentare nuove idee, entro limiti accettabili.
- **Orientato ai risultati** - Massimizza lo sforzo per rimuovere gli ostacoli per raggiungere i risultati aziendali e stabilisce obiettivi aggressivi per te stesso nella tua funzione lavorativa. Concentra gli sforzi sia sui processi che sui risultati e trasmette un forte senso di urgenza e porta i problemi alla chiusura.
- **Pianificazione e organizzazione** - La capacità di pianificare, stabilire priorità, fissare obiettivi e piani d'azione per ottenere risultati in modo tempestivo ed economico. Pianifica e organizza il lavoro, si coordina con gli altri e stabilisce priorità appropriate. Viene dimostrata la capacità di determinare la sequenza appropriata di attività per il completamento del lavoro. Prepara stime realistiche del tempo necessario per completare il lavoro.
- **Servizio clienti:** anticipa e identifica accuratamente i requisiti dei clienti e monitora le prestazioni rispetto a tali requisiti. Segui i clienti per assicurarti che i problemi e / o i problemi siano risolti. Contribuire allo sviluppo dei processi e delle procedure del servizio clienti.
- **Esecuzione** - La capacità di gestire il lavoro e il tempo per massimizzare la produttività; risolvere i problemi in modo efficace; agire con decisione, dimostrando fiducia, convinzione e buon giudizio; gestire le risorse per controllare i costi e raggiungere gli obiettivi; mantiene l'efficacia in vari compiti, ambienti e responsabilità.

ROTORK 2019

Responsabile di categoria globale

Membro del team Global Procurement di Rotork che gestisce una spesa diretta globale di 50 milioni di sterline, comprese le categorie di lavorazione, fabbricazione e fusione. Lavorare a livello globale per stabilire e guidare le strategie di offerta, i bisogni, le richieste e la riduzione della spesa di tali categorie. Ottimizzare il valore, offrendo risparmi proattivi con responsabilità sociale.

- Guidare le competenze di approvvigionamento sulle categorie assegnate e fornire conoscenze di mercato e best practice con l'obiettivo di sviluppare una base di approvvigionamento per ridurre il numero di fornitori e accelerare l'espansione globale dell'azienda.
- Comprovata esperienza e lunga esperienza di gare d'appalto, negoziazione e gestione dei fornitori, grandi contratti complessi e outsourcing.
- Guidare un team globale di 3 acquirenti di sourcing per implementare e fornire la strategia di categoria in tutte le fabbriche: Nord America, UE, Cina, India, Regno Unito, Malesia, Corea del Sud. L'obiettivo è quello di raggiungere gli obiettivi annuali definiti con il Global Procurement Management.
- Supportare le parti interessate per garantire che i loro obiettivi chiave siano raggiunti all'interno dei piani strategici di categoria assegnati.
- Offri risparmi e soddisfa gli obiettivi di miglioramento.
- Promuovi e promuovi le best practice di approvvigionamento in tutta l'azienda globale.
- Gestire RFx/Processi – valutare la competitività dei fornitori a livello globale.
- Guidare la negoziazione strategica dei contratti e la selezione dei fornitori attraverso il processo di offerta, stabilendo termini commerciali all'interno dei fornitori di livello mondiale assegnati.
- Sviluppare/guidare la base di approvvigionamento, compresa l'analisi della spesa, i contratti, la responsabilità sociale e la gestione del rischio dei fornitori.
- Comprendere i costi per le categorie assegnate.
- Responsabile dello sviluppo, della manutenzione e delle revisioni periodiche di tutte le risorse/modelli/attrezzature della Categoria, situate presso i fornitori per facilitare forniture affidabili.
- Valuta le capacità dei fornitori, esegui analisi dei benefici TCO, risoluzione dei problemi e pianificazione di emergenza.
- Monitorare tutti i KPI dei fornitori con la responsabilità di garantire i requisiti aziendali – Eliminazione graduale dei fornitori non performanti.
- Lead E-Sourcing and Negotiation events: spend analysis (Power BI tools), RFQ Strategy.
- Gestire la relazione commerciale strategica e le revisioni trimestrali con i principali fornitori preferiti (Partner).

- Collegamento tra fornitori, Quality Assurance, Engineering, R&D per supportare il contenimento dei costi e i costi delle distinte base di allenamento per l'introduzione di nuovi prodotti.

Competenze chiave:

- Metodologia di analisi della spesa;
- segmentazione dei fornitori;
- Analisi dei rischi della catena di approvvigionamento;
- Gestione dei contratti;
- Strategia di categoria.

ROTORK Lucca, Italia 2012

Acquirente di sourcing strategico

Ruolo chiave nel supportare la crescita del business e la gestione dei costi, supportando il piano strategico del business attraverso la selezione e la negoziazione con i fornitori chiave.

Sviluppare e implementare strategie di approvvigionamento per il portafoglio di parti e materie prime, tra cui fusioni, parti in acciaio lavorate, pezzi forgiati e parti di ritenuta ad alta pressione.

D comprensione delle forze di mercato, dei requisiti della domanda, dell'economia dei costi totali, del Make vs Buy, dell'ingresso / uscita graduale, della base di approvvigionamento / caratteristiche del mercato ed essere in grado di utilizzare tali competenze per fornire risultati e risparmi sui costi per il portafoglio dei fornitori assegnati.

- Fornire l'introduzione di nuovi prodotti (NPI) per raggiungere gli obiettivi di costo, mitigare i rischi, supportare il processo di quotazione dei fornitori e la disponibilità delle parti per il lancio
- Sviluppo di nuove catene di approvvigionamento e strategie di riduzione dei costi in tutte le aziende murarie che guidano i team di siti funzionali in ingegneria, qualità, gestione del prodotto / marketing e operazioni "per fornire strategie di approvvigionamento.
- Supporto alla divisione Rotork Fluid Systems attraverso le filiali a livello mondiale in ambito interfunzionale e culturale, garantendo l'analisi delle tecnologie di produzione utilizzate in tutti i siti;
- Responsabile del processo di sviluppo e della produzione con l'obiettivo di consolidare, ottimizzare e migliorare la qualità del prodotto, la soddisfazione degli stakeholder, minimizzare i costi diretti della produzione e la flessibilità produttiva.
- Avviare la preparazione tecnologica dei progetti di investimento identificando le opportunità per il miglioramento dei processi e l'eccellenza operativa. Avviare l'indagine su processi alternativi prima di qualsiasi investimento e sviluppare analisi decisionali in collaborazione con la direzione generale per l'approvazione del consiglio di amministrazione.
- Responsabile dell'esecuzione di tutti gli investimenti CAPEX nell'area dei costi diretti di produzione.
- Analisi e gestione dei rischi
- Garantire che il budget di gruppo nell'area dei costi diretti di produzione per tutte le sedi siano presi in considerazione in modo tempestivo per supportare il processo di budget degli investimenti a livello di gruppo.
- Garantire la preparazione tempestiva dei piani di progetto e dei budget per i costi diretti di produzione in conformità con le linee guida di pianificazione del budget; Integroe controllo la conformità con il budget del dipartimento.
- Consentire al Dipartimento di Controllo di eseguire studi di fattibilità basati su informazioni tecniche e finanziarie sufficienti.
- Gestione di progetti ad alto livello, fortemente impegnata nel raggiungimento degli obiettivi e delle strategie aziendali.
- Consentire ai project manager del dipartimento di eseguire i progetti in tempo e nel budget fornendo formazione adeguata, coaching, strumenti di gestione dei progetti e risorse richieste.
- Eseguire un'adeguata supervisione dell'esecuzione del progetto di tutti i progetti nella rispettiva area.
- Assisterei team strategici e di acquisto di RFS nello sviluppo, nell'implementazione e nella consegna di iniziative di riduzione dei costi, in particolare. Produrre report periodici accurati e dettagliati sulle iniziative guidate e per i nuovi fornitori, in particolare dall'Estremo Oriente e dagli LCC in generale.
- Garantire l'accesso alle nuove e più recenti tecnologie fornendo competenze attraverso il monitoraggio e l'analisi delle innovazioni tecnologiche di processo in tutto il mondo e studiando la letteratura e / o gli atti diretti dell'aziendacont in termini di compatibilità.
- Fornire servizi nei settori della progettazione meccanica di nuove apparecchiature, ottimizzazione della progettazione di apparecchiature esistenti.
- Mantenere una conoscenza approfondita continua delle condizioni di mercato, delle tendenze del settore e delle tecnologie in via di sviluppo e continuare a esplorare fonti alternative di approvvigionamento

- Avviare lo sviluppo di alternative di produzione e progetti di sviluppo per l'implementazione operativa di innovazioni tecnologiche attraverso R & S o budget di investimento
- Cooperazione ad alti livelli e con team interfunzionali per validare e valutare prodotti nuovi e attuali, per migliorare la soddisfazione del cliente e massimizzare il conto economico attraverso l'ottimizzazione del design finalizzata alla riduzione dei costi diretti della produzione, nonché alla costante analisi e report dei principali fattori di costo.
- Guidare il centro di competenza per l'approvvigionamento diretto di materiali per garantire lo scambio di esperienze e competenze tra tutte le sedi.
- Garantire che i parametri di riferimento interni ed esterni tra linee comparabili siano performanti. Lead iniziative a supporto delle Operations nell'ottimizzazione dei processi produttivi.
- Interagisci con le operazioni di tutte le sedi per coordinare le azioni incentrate sull'ottimizzazione dei costi di produzione del prodotto.
- Gestione in autonomia regola i viaggi in tutto il mondo verso i siti e i fornitori Rotork.

Competenze principali:

- Capacità analitiche e problem solving
- Forti capacità di negoziazione
- Alto livello di alfabetizzazione informatica. MS Office ed Excel
- Attenzione ai dettagli
- Unità forte
- Buona comprensione dei contratti e degli aspetti legali dei termini e delle condizioni

Competenze finanziarie e tecniche:

- Esperienza nella valutazione delle capacità finanziarie, commerciali e tecniche dei potenziali fornitori
- Lavorare con una base di fornitori internazionali
- Sourcing strategico e sviluppo del sourcing globale
- Capacità di negoziazione con i fornitori
- Gestione delle relazioni con i fornitori
- Esperienza di sistemi e pratiche di riduzione del rischio/costo
- Strumenti e tecniche di acquisto moderni
- Capacità di leggere progetti ingegneristici o qualsiasi documento tecnico pertinente
- Comprensione tecnica di componenti elettronici ed elettromeccanici, PCBA e soluzioni one-stop-shop
- Analisi strategica
- Processo di approvvigionamento/gara d'appalto
- Analisi e gestione dei rischi
- Gestione delle relazioni
- Strumenti/modelli di negoziazione

CARPENTERIACORSI SRL., La Spezia, Italia 2007-2011

Responsabile di progetto

Risultati eccezionali in tempo e nel rispetto del budget nei progetti di produzione di recipienti a pressione e involucri e ugelli del compressore. Definizione ed esecuzione dei programmi di produzione in risposta al cliente e le esigenze dell'azienda, compresa la creazione e la guida di team di ingegneria e produzione per guidare efficienza, produttività e qualità del prodotto. Analizzare gli obiettivi, le aspettative e i requisiti dei clienti, delineare le specifiche tecniche, le esigenze dei materiali e le strategie di approvvigionamento. Fornito in corso supervisione dei cicli di vita della produzione. Mantenimento di rigorosi standard di qualità per i componenti e prodotti finiti. Capacità analitiche e di risoluzione dei problemi implementate per identificare le cause alla radice e risolverle

problemi esistenti e potenziali. Costruito e mantenuto relazioni durature con clienti e stakeholder.

Team guidato da esperti di 5 persone interfunzionali, compresa la collaborazione con il responsabile meccanico e Direttore Generale per la definizione e l'esecuzione delle strategie di produzione;

Progettazione e costruzione di componenti guidati, compresa l'esecuzione di calcoli e revisioni di specifiche tecniche per recipienti a pressione, serbatoi di stoccaggio, fusti, colonne e scambiatori di calore;

Promuovere la soddisfazione del cliente e gli obiettivi aziendali attraverso una rigorosa conformità con ASME, TEMA e Codici e standard API;

promuovere la redditività attraverso una supervisione finanziaria efficace, compresi i calcoli tecnici delle offerte;

analisi dell'offerta, budgeting e forecasting e contenimento dei costi;

☒☒☒Coordinato tutte le fasi del processo di produzione e fabbricazione, compresa l'analisi dei materiali e richieste, ordini di acquisto e documentazione tecnica, pianificazione e definizione delle priorità;

☒☒☒Obiettivi ambiziosi del progetto avanzati, l'esecuzione simultanea di più contratti, tra cui:

valutare i disegni e i documenti dei fornitori e definire le principali strategie di posizionamento dei componenti.

PA ENGINEERING, Massa, Italia ☒☒☒2006-2007

Responsabile di Produzione

Promosso e mantenuto ambiziosi programmi di produzione per il fornitore di servizi di generazione di energia al servizio di clienti commerciali nel settore della produzione di carta. Supervisore per tutte le fasi del ciclo di vita della produzione, compresa l'identificazione di problemi di produzione esistenti e potenziali. Definizione di strategie di correzione dei problemi eseguite. Predicativo, preventivo ed emergente orchestrato

Strategie di manutenzione e riparazione per guidare i programmi di produzione e la continuità del flusso di lavoro.

☒☒☒Competenze coltivate nelle tecnologie avanzate di generazione di energia, compresi compressori, turbine, motori, caldaie a vapore e generatori;

☒☒☒Esecuzione con successo di servizi sul campo in loco, compresa la manutenzione del servizio in volo sovralimentare i turbocompressori e testare le vibrazioni e le prestazioni dei cuscinetti;

☒☒☒monitoraggio e controllo a distanza orchestrati da esperti degli impianti geotermici e dei macchinari operativi, compresa l'implementazione con successo di metodi di controllo logico dell'impianto (PLC);

☒☒☒Condotto test delle prestazioni presso lo stabilimento Rolls Royce sul potenziale utilizzo di derivati della marina motori per la produzione di energia.

IRMA SERVICE SPA, Firenze, Italia ☒☒☒2006

Ingegnere collaudatore sul campo

Mantenimento di rigorosi standard di qualità e servizio per il fornitore leader di diagnostica operativa per turbocompressori. Analizzato sapientemente il funzionamento dei turbocompressori utilizzando macchine sonde e apparecchiature di prova. Sviluppo di report accurati, tempestivi e completi sulle prestazioni per clienti e stakeholder.

☒☒☒Valutazione efficiente e accurata delle prestazioni delle turbine, dei compressori centrifughi e assiali, valvole di pressione, ventilatori d'aria, scambiatori di calore e strumentazione;

☒☒☒Competenze coltivate sui banchi di prova principali per turbine e unità di compressione all'interno dell'energia a gas e industria dei servizi;

☒☒☒Condurre test delle prestazioni in loco prima dell'avviamento della macchina, compresa la duplicazione simulazioni di prova condotte presso lo Stabilimento Nuovo Pignone;

☒☒☒Implementazione con successo di sistemi di analisi e test all'avanguardia, compreso l'utilizzo di dati avanzati sistemi di registro e capacità di risoluzione dei problemi per valutare e risolvere i problemi di prestazioni della macchina.